



Apresentação de resultados

3T20

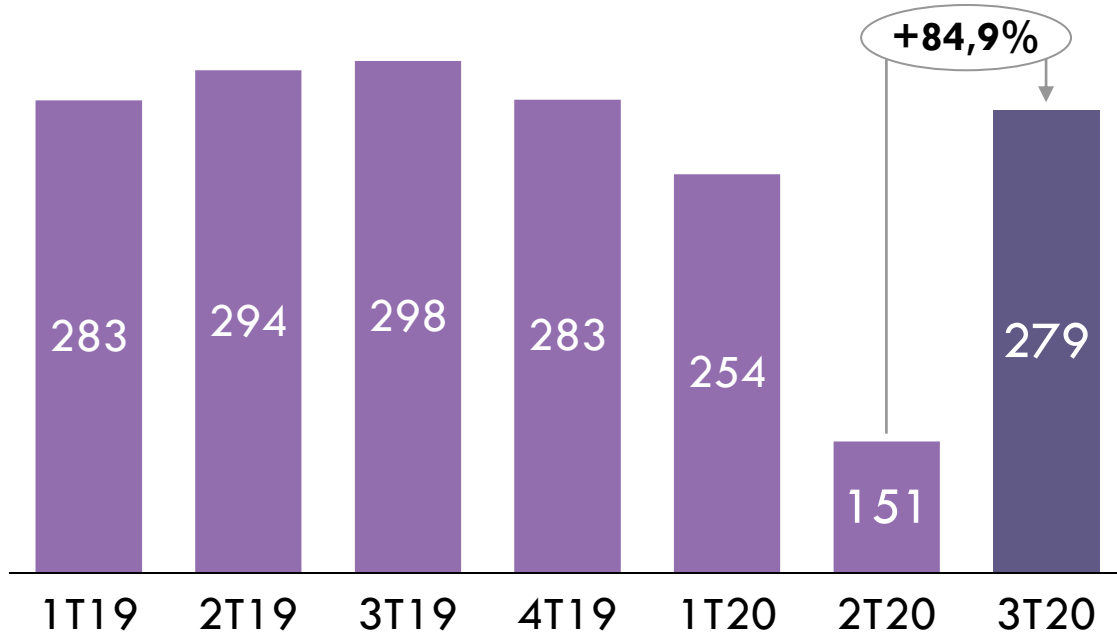


AVISO LEGAL

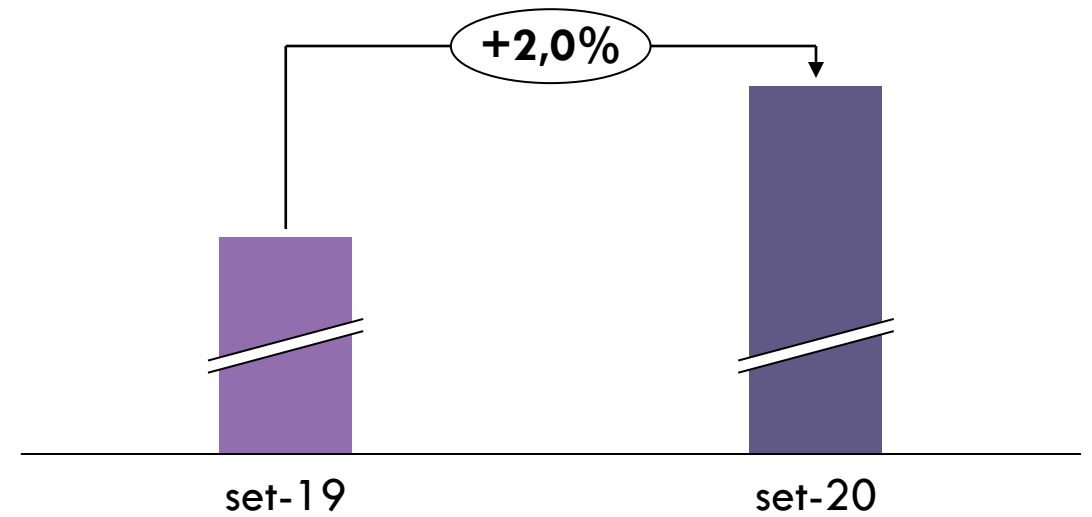
Esta apresentação pode conter certas declarações prospectivas e informações relativas ao Centro de Imagem Diagnósticos S.A. (Alliar) e suas controladas, que refletem as visões atuais e / ou expectativas da Companhia a respeito de seu desempenho nos negócios, e eventos futuros. Declarações prospectivas incluem, sem limitação, qualquer declaração que possa predizer, prever, indicar ou implicar resultados futuros, desempenho ou realizações, e podem conter palavras como "acredita", "antecipa", "espera", "estima", "poderia", "prevê", "potencial", "provavelmente resultará" ou outras palavras ou expressões de significado semelhante. Tais afirmações estão sujeitas a uma série de riscos, incertezas e suposições. Alertamos que um número de fatores importantes pode causar resultados reais diferentes, quaisquer terceiros (inclusive investidores) são única e exclusivamente responsáveis por qualquer decisão de investimento ou negócio ou ação tomada em confiança nas informações e declarações contidas nesta apresentação ou por quaisquer danos conseqüentes, especiais ou similar. A Alliar não se obriga a atualizar ou revisar esta apresentação mediante novas informações e/ou acontecimentos futuros. Além dos fatores identificados em outro lugar nesta apresentação, os seguintes fatores, entre outros, podem causar resultados reais diferentes materialmente das declarações prospectivas ou desempenho histórico: mudanças nas preferências e condição financeira de nossos consumidores e condições competitivas nos mercados em que atuamos, mudanças nas condições econômicas, políticas e de negócios no Brasil; intervenções governamentais, resultando em mudanças na economia brasileira, impostos, tarifas ou ambiente regulatório, a nossa capacidade para competir com sucesso; mudanças em nossos negócios, a nossa capacidade de implementar com sucesso estratégias de marketing; nossa identificação de oportunidades de negócios, a nossa capacidade para desenvolver e introduzir novos produtos e serviços, mudanças no custo dos produtos e os custos operacionais; nosso nível de endividamento e outras obrigações financeiras, a nossa capacidade de atrair novos clientes; inflação no Brasil, a desvalorização do real frente ao dólar dos EUA e flutuações da taxa de juros, mudanças presentes ou futuras nas leis e regulamentos, e nossa capacidade de manter relacionamentos de negócios existentes e criar novos relacionamentos.

O 3T20 foi marcado pela volta ao crescimento a partir do mês de Setembro

Receita bruta trimestral (R\$ mn)

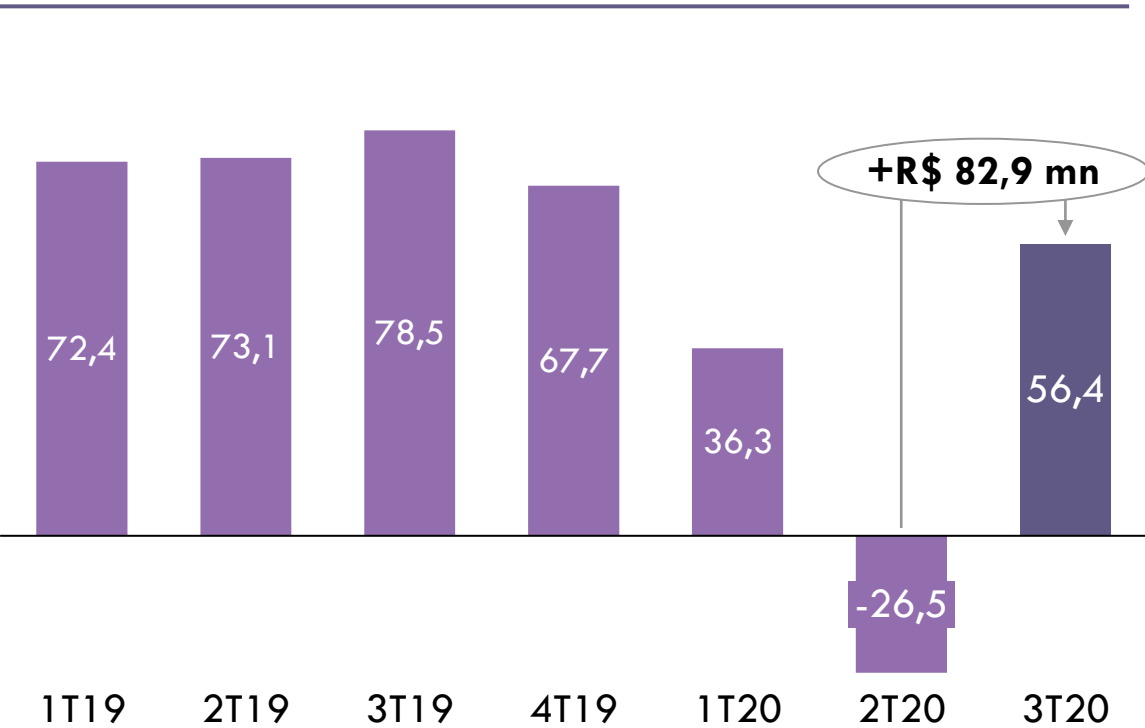


Receita bruta em Setembro (Var. % a.a.)

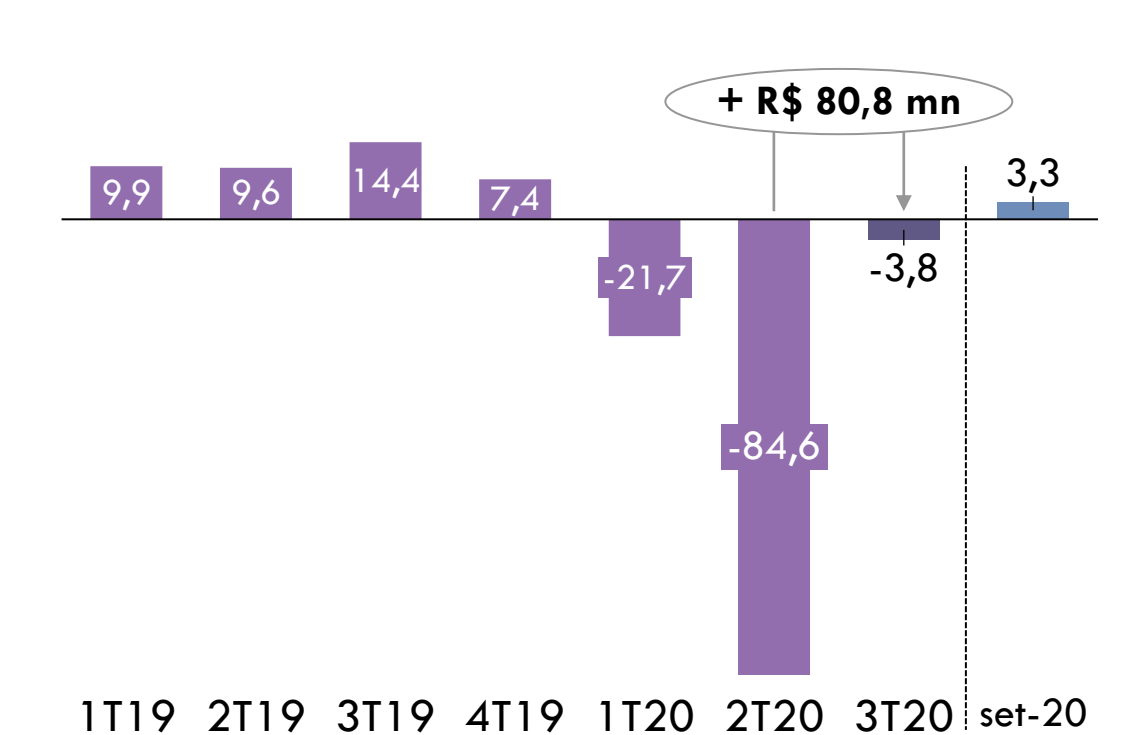


Atingimos um EBITDA aj. de R\$56.4 milhões e voltamos à lucratividade a partir de Setembro, com lucro líquido de R\$ 3.3 milhões

Ebitda aj. (R\$ mn)



Lucro Líquido (R\$ mn)



Consistência de execução e crescimento nas principais frentes

SEGMENTO PARTICULAR

Recorde de faturamento



ANÁLISES CLÍNICAS

Recorde de faturamento



iDr:

Recorde de faturamento e novos contratos



Exames de Imagem:

Importante retomada



alliar médicos à frente
sistema de diagnósticos de saúde

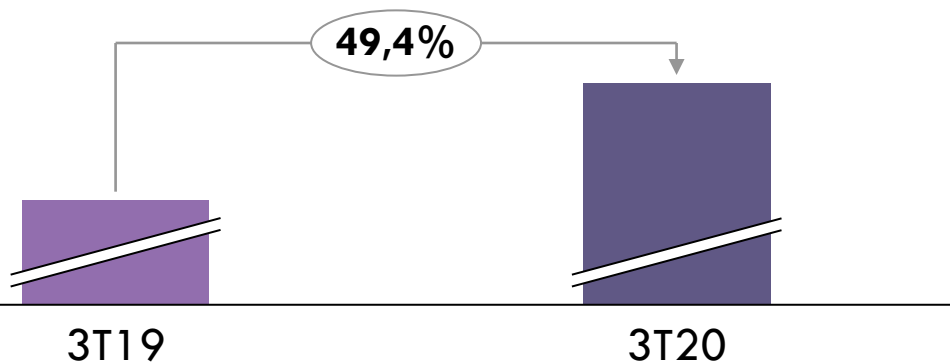
OMNICHANNEL

Recorde de participação



iDr: recorde histórico de faturamento e novos contratos, se consolidando como uma das maiores healthtechs do Brasil

Receita bruta trimestral (Var% a.a.)



Plataforma integrada com diferentes ofertas/serviços

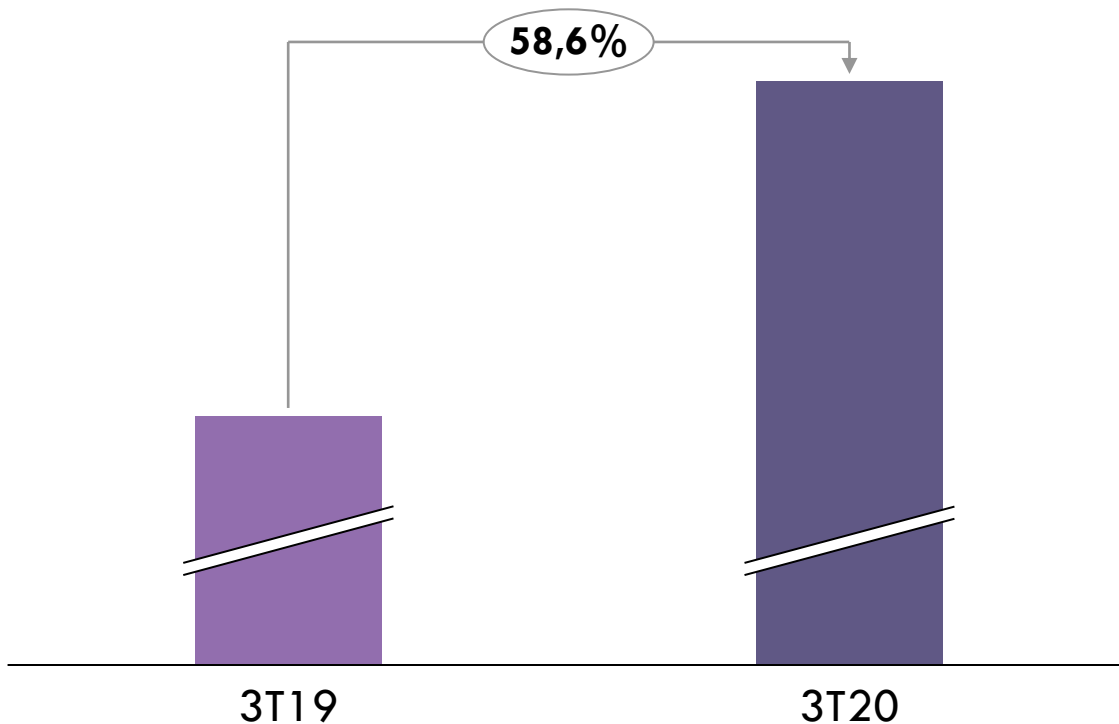


Destaques 3T20

- Crescimento substancial em faturamento (+49% a.a.) e novos contratos
- Reforço da equipe comercial e operacional
- Demanda crescente das clínicas e hospitais por soluções de aumento de eficiência, qualidade e redução de custos
- Participação de 1% da receita consolidada no 3T20
- Taxas importantes de crescimento já contratadas para 2021

Segmento particular: mais um trimestre consecutivo com recorde de faturamento, crescimento de 58% a.a.

Receita bruta trimestral (Var% a.a.)

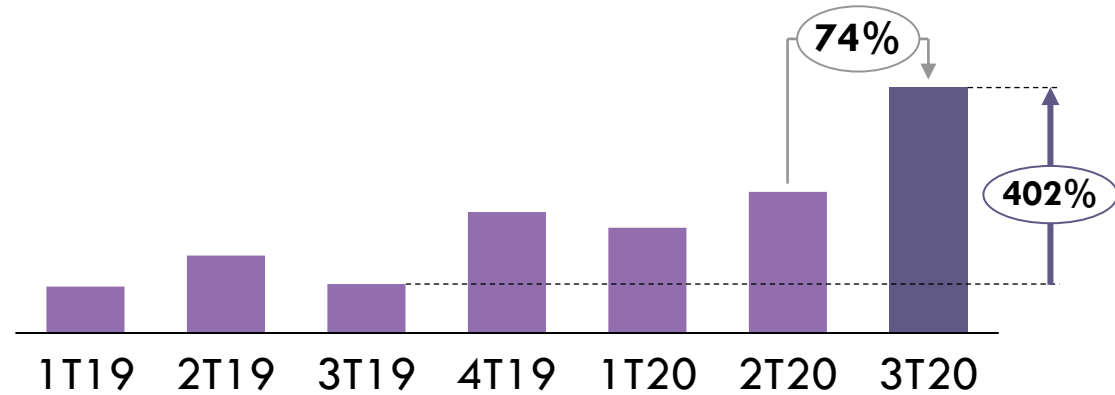


Destques 3T20

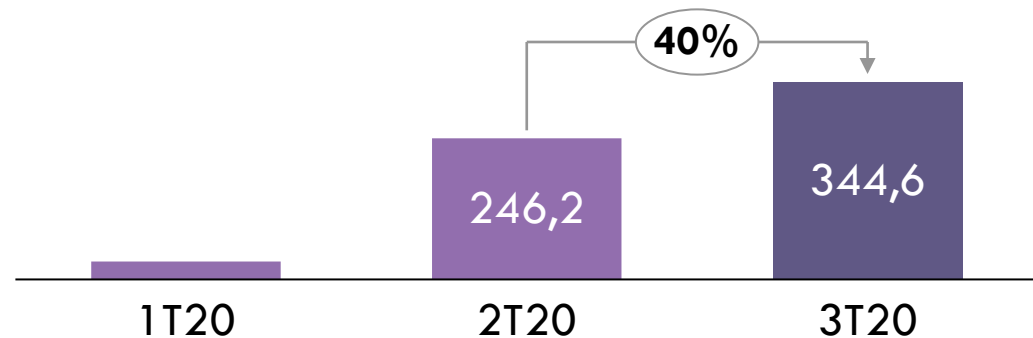
- Recorde de faturamento, com crescimento de 58% a.a. e acima de dois dígitos em relação ao 2T20
- A participação dos clientes particulares na receita consolidada atingiu 12% neste trimestre, vs. média história de 8% de participação
- O crescimento já reflete parcialmente os novos produtos em desenvolvimento desde o 2T20.
- Avanço na diversificação das fontes pagadoras

Omnichannel: destaques no canais de agendamento e de atendimento

Evolução dos agendamentos realizados em canais online (Var %)



Evolução de exames realizados em canais remotos ('000)

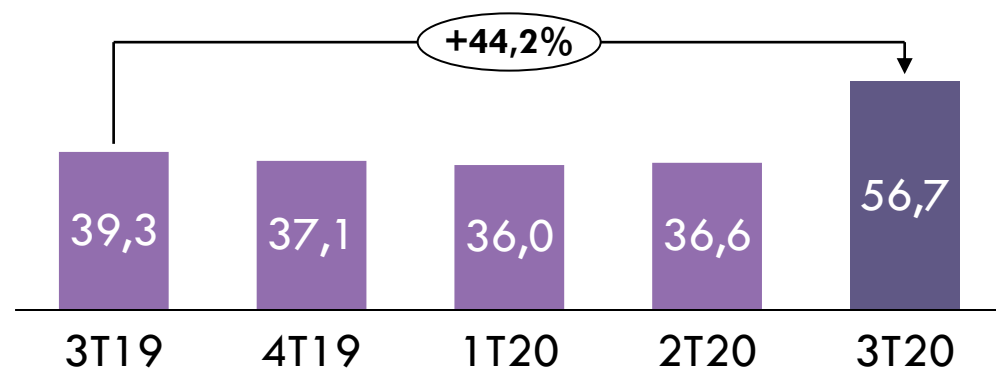


Destaques 3T20

- Agendamentos online cresceram 5 vezes a.a.
- Implementação de nova infraestrutura de telecom e nova URA até 1T21: mais qualidade e eficiência a plataforma multicanal de agendamento
- Atendimento remoto: 7.5% da receita consolidada no 3T20
- +340 mil exames realizados através de canais remotos, crescimento de 40% vs. 2T20

Análises clínicas: recordes sucessivos em 2020

Faturamento (R\$ mn) de análises clínicas

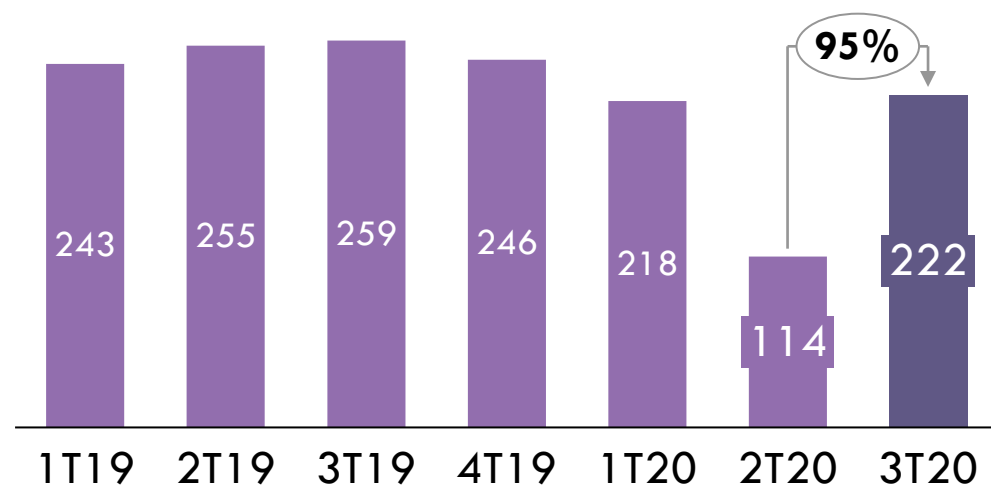


Destques 3T20

- Recorde de receita, no valor de R\$56.7 milhões no 3T20, crescimento de 44.2% a.a.
- Participação de 20% na receita *versus* a média história de 13%
- O crescimento de AC é resultado da ampliação de portfólio (Covid e outros) associada aos novos credenciamentos conquistados nos últimos trimestres, em todos estados e marcas
- O Alliar na sua casa apoiando expansão asset light

Exames de imagem: forte retomada

Faturamento (R\$ mn) em Imagens



Destaques 3T20

- Forte retomada dos exames de imagem, com receita total R\$222 milhões no 3T20, crescimento de 95% vs. 2T20
- Em Setembro especialidades importantes já com crescimento a.a.

Desempenho Financeiro

DRE RESUMIDA	3T20	3T19	YoY	9M20	9M19	YoY
Receita Bruta (ex-construção)	278.9	297.9	-6.4%	683.9	874.9	-21.8%
Deduções (ex)	(20.0)	(22.2)	-9.9%	(49.1)	(65.2)	-24.7%
Receita Líquida (ex-construção)	258.8	275.7	-6.1%	634.8	809.7	-21.6%
CSP (ex-constr.)	(202.2)	(201.5)	0.3%	(555.6)	(592.6)	-6.2%
Lucro Bruto	56.7	74.2	-23.6%	79.2	217.1	-63.5%
<i>Margem Bruta</i>	21.9%	26.9%	-502 bps	12.5%	26.8%	-14 p.p.
Despesas gerais	(40.7)	(39.6)	2.6%	(125.1)	(116.2)	7.6%
Outras receitas operacionais, líquidas	0.5	1.3	n.s.	(7.8)	(1.6)	n.s.
Resultado em participação societária	3.0	4.5	-32.6%	8.6	12.9	-33.8%
(+) Depreciação e Amort. (total)	29.0	30.3	-4.5%	87.8	88.5	-0.8%
EBITDA	48.5	70.6	-31.4%	42.6	200.6	-78.8%
+ Ajuste RBD (PPP na Bahia)	7.9	7.8	1.6%	23.7	23.4	1.4%
EBITDA Ajustado	56.4	78.5	-28.1%	66.3	224.0	-70.4%
Margem EBITDA Aj.	21.8%	28.5%	-665 bps	10.4%	27.7%	-17 p.p.
(-) Depreciação e Amort. (total)	(29.0)	(30.3)	-4.5%	(87.8)	(88.5)	-0.8%
Resultado Financeiro	(15.5)	(19.1)	-18.7%	(49.2)	(60.5)	-18.6%
LAIR	4.0	21.2	-81.1%	(94.4)	51.7	n/a
IRCS	(5.9)	(4.5)	30.4%	(12.6)	(11.7)	8.0%
<i>Alíquota Efetiva IR&CS</i>	146.6%	-21.3%	n/a	13.4%	-22.6%	n/a
Participação Minoritários	(2.0)	(2.3)	-16.0%	(3.2)	(6.2)	-48.8%
Lucro Líquido (Acionistas)	-3.8	14.4	n/a	-110.2	33.9	n/a
<i>Margem Líquida (Acionistas)</i>	-1.5%	5.2%	n/a	-17.4%	4.2%	n/a

Destques 3T20

- Receita bruta de R\$ 278.9 mn, crescimento de 85% em relação ao 2T20, ligeiramente abaixo do 3T19. Em 5 meses revertemos a retração de 76% a.a. no início de Abril, para a retomada de crescimento já em Setembro
- EBITDA aj. R\$ 56.4 mn vs de R\$ -26.5 mn no 2T20. A retomada do EBITDA é diretamente relacionada à normalização da receita, principalmente no mês de Setembro, associado ao forte controle de custos. Despesas gerais abaixo da inflação do período
- O Resultado Líquido (acionistas) de R\$ -3.8 milhões, substancialmente melhor que o valor reportado no 2T20 (R\$ -84.6 milhões), comprovando a capacidade de rápida reversão de resultados da Alliar

ALLIAR DAY 2020

15.12.2020



alliar médicos à frente
sistema de diagnósticos de saúde

SAVE THE DATE



Contatos de RI

Sami Foguel | CEO / DRI

Karina Lozano | Gerente RI

<http://ri.alliar.com>

ri@alliar.com

Q&A

